

Les groupements d'intérêt économique sous la loupe

Abderrahim DERRAJI - 2018-12-23 22:07:58 - Vu sur pharmacie.ma

Sigma Pharm Groupement d'intérêt économique (GIE) a organisé, samedi dernier, une Journée de travail rentant dans le cadre d'un plan de formation continue destiné à ses membres. M. Nouredine Salami, président-directeur général de Sigma Pharm, a introduit cette rencontre en rappelant brièvement l'apport du GIE dans l'accompagnement du pharmacien d'officine, notamment en lui permettant de bénéficier d'achats groupés et de séances de formation continue. Le cadre juridique des GIE a été traité, en long et en large, par M. Mohamed Meiouet Pharmacie et docteur en droit qui a commencé sa présentation en rappelant l'environnement hostile dans lequel évolue, de plus en plus, le pharmacien d'officine. Ce dernier se voit contraint de trouver des solutions pour rester compétitif et garantir un seuil de rentabilité à sa pharmacie. M. Meiouet estime que le cadre qu'offre le GIE est une alternative intéressante et moins contraignante que l'option «établissement pharmaceutique». Le GIE qui est à but non lucratif, est une forme juridique particulière intermédiaire entre la société et l'association. Il s'agit d'une personne morale de droit privé, civil ou commercial selon l'objectif fixé par ses membres. L'avantage de cette forme juridique réside dans sa souplesse, qui s'exprime à travers la très grande liberté dans l'organisation et le fonctionnement du groupement accordée par la loi 13-97, sous réserve, cependant, du respect de certaines règles fixées par la loi. Le GIE a pour but de faciliter ou de développer l'activité économique de ses membres, d'améliorer ou d'accroître les résultats de cette activité, et non de réaliser des bénéfices pour lui-même. Son activité doit obligatoirement se rattacher à l'activité économique de ses membres et ne peut avoir qu'un caractère auxiliaire. Le GIE est soumis à une Responsabilité solidaire et indéfinie, les bénéfices et les pertes doivent être répercutés sur tous ses membres. Les organisateurs de cette journée ont également prévu d'autres conférences sur la gestion des achats en officine et sur les indicateurs financiers de la performance de la pharmacie d'officine. Un débat très intéressant a suivi les différentes présentations et a mis en avant l'importance de mettre en place des mécanismes permettant aux pharmaciens de mieux appréhender les nombreux défis qui se dressent devant la profession. >